

CURRICULUM VITAE

DATA PRIBADI

Nama Lengkap : Rachmat Fadilah Amin
Tempat, Tanggal Lahir : Karawang, 23 Juni 1989
Jenis Kelamin : Pria
Agama : Islam
Kewarganegaraan : Indonesia
Status Pernikahan : Belum Menikah
Alamat Tinggal : Dusun Krajan RT 006 RW 002 Desa Kalangsari, Kec. Rengasdengklok, Kab. Karawang, Jawa Barat 41352
Telephone : 081223037115
Email : ini.rachmatfadilah@gmail.com



PENDIDIKAN FORMAL (*Formal Education*)

2009-2012 D3 Manajemen Keuangan Syariah – UIN Sunan Gunung Djati Bandung
2008-2009 Akuntansi – Institut Manajemen Telkom
2004-2007 IPA – SMA Negeri 3 Karawang
2001-2004 SMP Negeri 1 Rengasdengklok
1995-2001 SD Negeri Kalangsari 1

KURSUS & PELATIHAN (*Course & Training*)

2016 Fundamental Salesmanship Training
2016 Kredit Usaha Rakyat - Learning Institute BTPN
2014 Micro Credit Induction - Learning Institute BTPN
2013 Relationship Officer Training Program – Learning Institute BTPN
2010 Manajerial Koperasi – Koperasi Mahasiswa UIN Sunan Gunung Djati Bandung
2010 Pelatihan Komputer & MYOB Accounting – UIN Sunan Gunung Djati Bandung
2009 Dasar-Dasar Koperasi – Koperasi Mahasiswa UIN Sunan Gunung Djati Bandung
2008 Kursus Komputer Bisnis – Bina Sarana Informatika Karawang

PENGALAMAN ORGANISASI (*Organization Experience*)

2011-2012 Staff Departemen Syiar – Forum Silaturahmi Studi Ekonomi Islam (FoSSEI) Regional Jawa Barat
2010-2012 Public and Relations – Kelompok Studi Ekonomi Islam Kampus
2010-2011 Kepala Departemen Pengembangan Intelektual - Himpunan Mahasiswa Jurusan
2010-2011 Koperasi Mahasiswa UIN Sunan Gunung Djati Bandung
2006-2007 OSIS SMAN 3 Karawang
2005-2007 ROHIS SMAN 3 Karawang
2004-2007 Pramuka SMAN 3 Karawang

RIWAYAT PEKERJAAN (*Work Experience*)

1. PT. Akita Prima Mobilindo

Bidang : Perdagangan Otomotif
Periode : Agustus 2016 – Maret 2017
Posisi Terakhir : Sales Executive
Tugas :

- Menjual Mobil Toyota Sesuai Target Penjualan yang Telah Ditentukan
- Melaksanakan Kegiatan Promosi (Pameran, Canvassing, SMS Broadcasting, dan Lainnya)
- Membuat Laporan Aktifitas Prospecting Harian
- Memfollow Up Calon Customer Yang Diperoleh Dari Aktifitas Prospecting
- Melakukan Kunjungan ke Tempat Calon Customer, Melakukan Negosiasi dengan Calon Customer, Penandatanganan SPK & Pembayaran Booking Fee

- Menyiapkan Dokumen-Dokumen Untuk Proses Pembelian Mobil Secara Kredit maupun Tunai Calon Customer
- Mendampingi Driver Dalam Melakukan Delivery Mobil ke Rumah Customer
- Memastikan Tidak Ada A/R yang Tertunggak

2. PT. Bank Tabungan Pensiunan Nasional, Tbk

Bidang : Perbankan Mikro
 Periode Bekerja : Januari 2016 – Agustus 2016
 Posisi Terakhir : Sales Officer
 Tugas :

- Menawarkan Produk Kredit Usaha Rakyat Kepada Para Pelaku Usaha UMKM
- Menyiapkan Dokumen-Dokumen Pengajuan Kredit Calon Debitur Secara Lengkap
- Melakukan Survey dan Analisa Awal Kelayakan Usaha dan Agunan Calon Debitur
- Maintenance Debitur dan Melakukan Proses Collection
- Menawarkan Produk Funding Kepada Debitur Eksisting

3. PT. Bank Tabungan Pensiunan Nasional, Tbk

Bidang : Perbankan Mikro
 Periode Bekerja : Januari 2014 – Desember 2015
 Posisi Terakhir : Credit Officer
 Tugas :

- Memeriksa Kelengkapan Dokumen Pengajuan Kredit Calon Debitur
- Melakukan Survey dan Analisa Kelayakan Usaha dan Agunan Calon Debitur
- Membuat Rekomendasi Pengajuan Kredit Calon Debitur Untuk Selanjutnya Diputuskan Approve atau Tidaknya Oleh Komite Kredit
- Maintenance Debitur dan Melakukan Proses Collection

4. PT. Bank Tabungan Pensiunan Nasional, Tbk

Bidang : Perbankan Mikro
 Periode Bekerja : Maret 2013 – Desember 2013
 Posisi Terakhir : Relationship Officer
 Tugas :

- Menawarkan Produk Kredit Mikro Kepada Para Pelaku Usaha UMKM
- Menyiapkan Dokumen-Dokumen Pengajuan Kredit Calon Debitur
- Melakukan Analisa Awal Kelayakan Usaha dan Agunan Calon Debitur
- Maintenance Debitur dan Melakukan Proses Collection