

DAFTAR RIWAYAT HIDUP (CURRICULUM VITAE)

DATA PRIBADI



Nama : Gilang Gumilar
Tempat, Tanggal Lahir : Ciamis, 24 Juli 1988
Jenis Kelamin : Laki-laki
Agama : Islam
Kewarganegaraan : Indonesia
Tinggi Badan : 172 cm
Berat Badan : 84 kg
Alamat : Desa Karangpaningal, Dusun Cigobang RT 43 RW 10,
Kec. Purwadadi, Kab. Ciamis, Jawa Barat - 46385
No. Hp : 082 214 572 168
Status : Lajang
Email : gilangaja174@gmail.com
Bahasa : Indonesia

LATAR BELAKANG PENDIDIKAN

Pendidikan Formal

1995 – 2001 : Sekolah Dasar / SD Negeri 1 Karangpaningal
2001 – 2004 : Sekolah Menengah Pertama / SMP Negeri 1 Lakbok
2004 – 2007 : Sekolah Menengah Atas / SMA Negeri 1 Banjarsari

Pendidikan Non Formal

Oktober 2016 – Februari 2017 : Kursus Bahasa Korea di LPK Himneyo Sideraja

PENGALAMAN KERJA

2013 – 2014 : Marketing PT.Distribusi Indonesia Jaya Cabang Tasikmalaya
2015 – Maret 2017 : Leader Salesman PT.Energizer Indonesia Priangan Timur

RUANG LINGKUP PEKERJAAN

Marketing di PT.Distribusi Indonesia Jaya Cabang Tasikmalaya

- Melakukan penjualan produk perusahaan ke toko retail dan grosir di daerah Tasikmalaya kota maupun kabupaten Tasikmalaya;
- Melakukan penagihan atas pembelian produk perusahaan oleh toko retail dan grosir yang dimaksud.

Leader Salesman di PT.Energizer Indonesia Priangan Timur

- Melakukan pemantauan terhadap kinerja para salesman di 3 (tiga) kota yaitu Garut, Tasikmalaya dan Banjar;
- Melakukan *joint visit* guna melihat cara kerja para salesman di lapangan termasuk tidak terbatas pada bagaimana cara para salesman melakukan penawaran produk perusahaan ke toko-toko, bagaimana etika kesopanan para salesman terhadap pelanggan;
- Melakukan evaluasi terhadap apa yang kurang dalam kinerja para salesman;
- Selalu mengingatkan kepada para salesman atas target bulanan yang ditentukan perusahaan agar dapat dicapai;
- Membantu salesman apabila terdapat kendala di toko-toko / pelanggan yang kurang yakin untuk melakukan pembelian terhadap produk perusahaan yang ditawarkan;
- Membuat laporan atas tugas-tugas atau kinerja para salesman kepada Supervisor;
- Mengunjungi toko-toko retail yang potensial serta melakukan komunikasi baik kepada pemilik toko / pelanggan, guna menanyakan keaktifan kunjungan salesman dalam menawarkan produk perusahaan;
- Ikut membantu para salesman apabila target penjualan yang ditetapkan perusahaan belum terpenuhi.

KEMAMPUAN

- Presentasi dan Komunikasi
- Microsoft Word
- Microsoft Excel
- Microsoft Power Point
- Internet, browsing

Demikian Daftar Riwayat Hidup (Curriculum Vitae) ini saya buat dengan sebenarnya dan dapat di pertanggung jawabkan.