



# Joko P Widagdo

Branch Manager

## Informasi Pribadi

### Email

jkbmno1cab@gmail.com

### Nomor Telepon

081284017329

### Alamat

Citra Sentul Raya Cluster  
Danube Blok F 15 No 09  
Bogor

## Keterampilan

- . Kepemimpinan dan Manajemen Tim
- . Strategi Penjualan dan Pemasaran
- . Pengelolaan Operasional
- . Analisis Data dan Pengambilan Keputusan
- . Kemampuan Komunikasi dan Negosiasi
- . Pengembangan Relasi dan Pelayanan Pelanggan
- . Orientasi pada Hasil

## Ringkasan

Saya seorang Branch Manager dengan pengalaman lebih dari 5 th memimpin cabang. Berorientasi pada hasil, pencapaian visi dan misi Perusahaan. Saya pribadi yang menyukai tantangan dan keinginan selalu untuk lebih maju.

Mengawali karir sebagai Sales Executive sampai ke jenjang sekarang ini dan ingin lebih maju lagi.

## PENGALAMAN

Branch Manager

01 Februari 2019

Citra Asri Buana, Bogor

Memimpin Operasional cabang, dengan Strategi Pemasaran yang efektif terbukti rekam jejak berhasil meningkatkan penjualan dan peningkatan kepuasan pelanggan.

Kemampuan kepemimpinan yang solid, berorientasi pada hasil, serta mampu bekerja dalam lingkungan yang dinamis dan kompetitif.

Berkomitmen pada pencapaian visi dan misi perusahaan melalui pengelolaan cabang yang efektif dan efisien.

Sales Head

01 April 2015 - 01 Februari 2019

Citra Asri Buana, Karawang

Berhasil menjadi Sales Head Terbaik dalam mengelola Team dan mencapai target penjualan secara konsisten.

Berfokus pada pengembangan tim sales yang solid, memaksimalkan peluang pasar, serta membangun hubungan jangka panjang dengan pelanggan dan mitra bisnis.

Memiliki kemampuan kepemimpinan, komunikasi, juga analisis.

Berorientasi pada hasil, inovasi, dan efisiensi.

Sales Coordinator

01 April 2013 - 01 April 2015

# PENGALAMAN

Citra Asri Buana, Karawang

Berhasil menjadi Sales Coordinator terbaik dalam memimpin Team penjualan.

Berperan sebagai penghubung strategis antara tim sales, pelanggan, dan manajemen untuk memastikan kelancaran operasional penjualan , mengelola administrasi penjualan, serta memberikan solusi untuk meningkatkan kepuasan pelanggan.

**Sales Executive**

01 Juni 2011 - 01 April 2013

Citra Asri Buana, Karawang

Berhasil menjadi Sales Executive terbaik . Konsisten mencapai target penjualan kendaraan melalui pendekatan yang berfokus pada kebutuhan pelanggan dan strategi pemasaran yang efektif. Berpengalaman dalam membangun hubungan yang kuat dengan pelanggan, memberikan layanan yang berkualitas.

## Pendidikan

**Sarjana Ekonomi Manajemen**

Universitas Widya Dharma, Klaten

Dengan pengetahuan, keterampilan, dan wawasan yang mendalam

tentang pemasaran, pengelolaan sumber daya, pengambilan keputusan strategi,

serta analisis bisnis dalam berbagai jenis organisasi.