

# Joko Pono Widagdo

Branch Manager

Saya seorang Branch Manager dengan pengalaman lebih dari 5 th memimpin cabang. Berorientasi pada hasil , pencapaian visi dan misi

Perusahaan .Mempunyai Reputasi yang sangat baik dalam kinerja , berorientasi pada Hasil , Visi dan Misi Perusahaan.

## PENGALAMAN

**Branch Manager** | Suzuki PT Citra Asri Buana

01 Februari 2019 | Bogor

Memimpin Operasional cabang , dengan Stategi Pemasaran yang efektif

terbukti rekam jejak berhasil meningkatkan Profit dan Penjualan secara signifikan , Membangun Team juga meningkatkan kepuasan pelanggan.

Kemampuan kepemimpinan yang solid, berorientasi pada hasil, serta

mampu bekerja dalam lingkungan yang dinamis dan kompetitif. Berkomitmen pada pencapaian visi dan misi perusahaan melalui pengelolaan cabang yang efektif dan efisien.

**Sales Head** | Suzuki PT Citra Asri Buana

01 April 2015 - 01 Februari 2019 | Karawang

Berhasil menjadi Sales Head Terbaik dalam mengelola Team dan mencapai target penjualan secara konsisten.

Berfokus pada pengembangan tim sales yang solid, memaksimalkan

peluang pasar, serta membangun hubungan jangka panjang dengan pelanggan dan mitra bisnis.

Memiliki kemampuan kepemimpinan, komunikasi, juga analisis.

Berorientasi pada hasil, inovasi, dan efisiensi.

**Sales Coordinator** | Suzuki PT Citra Asri Buana

01 April 2013 - 01 April 2015 | Karawang

Berhasil menjadi Sales Coordinator terbaik dalam memimpin Team penjualan.

Berperan sebagai penghubung strategis antara tim sales, pelanggan, dan

manajemen untuk memastikan kelancaran operasional penjualan , mengelola administrasi penjualan, serta memberikan solusi untuk meningkatkan kepuasan pelanggan.

**Sales Executive** | Suzuki PT Citra Asri Buana

01 Juni 2011 - 01 April 2013 | Karawang



## Informasi Pribadi

**Email:**

jkbmno1cab@gmail.com

**Nomor Telepon:**

081284017329

**Alamat:**

Perum saung Riung Blok F7 No 09 Kondang Jaya Karawang Timur Karawang

**Tanggal Lahir:**

13 Maret 1978

**Status Pernikahan:**

Menikah

**Kebangsaan:**

WNI

## Bahasa

- Bahasa Inggris Baik

## Keterampilan

- Kepemimpinan
- Kemampuan Analitis
- Manajemen Penjualan
- Kemampuan Perencanaan dan Organisasi
- Manajemen Keuangan
- Manajemen Team
- Negosiasi dan Komunikasi

## PENGALAMAN

Berhasil menjadi Sales Executive terbaik . Konsisten mencapai target penjualan kendaraan melalui pendekatan yang berfokus pada kebutuhan pelanggan dan strategi pemasaran yang efektif. Berpengalaman dalam membangun hubungan yang kuat dengan pelanggan, memberikan layanan yang berkualitas.

## Pendidikan

**Universitas Widya Dharma, Klaten,**  
Sarjana Ekonomi, 2007

Dengan pengetahuan, keterampilan, dan wawasan yang mendalam tentang Kepemimpinan, Manajemen Keuangan, Strategi pemasaran, Pengelolaan sumber daya, Pengambilan keputusan strategi, serta Analisis bisnis dalam berbagai jenis organisasi.

## Keterampilan

- Kemampuan Analitis
- Manajemen Hubungan Pelanggan